Gesunde Herausforderung

Wir sind ein expandierendes Dienstleistungsunternehmen im Bereich Gesundheit, Fitness und Prävention und suchen zur weiteren Verstärkung unseres motivierten Teams ab sofort auf angestellter oder freiberuflicher Basis

Sales Manager, Vertrieb (m/w) für die
Vertriebsgebiete Niedersachsen, Sachsen-Anhalt, NRW

Das bieten wir Ihnen:

Motiviertes und selbständiges Arbeiten mit viel Spaß in einem jungen Team. Dazu eine offene Unternehmenskultur mit flacher Hierarchie und schnellen Entscheidungswegen. Sie erhalten eine umfangreiche Einarbeitung und sind für ihr Vertriebsgebiet eigenverantwortlich tätig. Ihre Tätigkeit gestalten sie je nach Gebiet vorwiegend aus ihrem Homeoffice heraus.

Das sind Ihre Herausforderungen:

- Betreuung eines festen Kundenstamms im Bereich Prävention, Fitness, Medizin und betriebliches Gesundheitsmanagement
- Systematische Akquisition von Neukunden
- Entwicklung neuer Märkte
- Präsentation und Vertrieb der Produktpalette der for me do GmbH
    - Galileo-Vibrationsplattform
    - for me do BodyAnalyzer
    - InBody
    - ERGO-FIT
    - FOR ME DO Präventionskonzept
    - Low Fett 30 – Online Ernährungskonzept und Präventionskonzept

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Branchen- und Vertriebserfahrung
- Ausgeprägte Kommunikations-, Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eigeninitiative, Flexibilität und Durchsetzungsvermögen

Sie sollten es gewohnt sein, auf einer anspruchsvollen Führungsebene zu verhandeln und neben Kontaktstärke auch die Fähigkeit mitbringen, Verhandlungen zielgerichtet und zügig zum Abschluss zu bringen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen:

for me do GmbH
Frau Christine Taron
Schloßbergstr. 28
38315 Hornburg

Tel.: 05334-948616
Fax: 05334-948624
eMail: taron@formedo.de
www.formedo.de

for me do
Gesundheit, Fitness & Prävention

for me do ist eine Marke der HBSN AG