



Wir sind ein expandierendes Unternehmen der HBSN-Gruppe im Bereich Gesundheit, Fitness und Prävention. Zur spezialisierten Bearbeitung des Marktbereiches Physiotherapie mit angeschlossener Fitness suchen wir zur weiteren Verstärkung unseres motivierten Teams ab sofort bundesweit eine(n)

Sales Manager (m/w) Physiotherapie/Fitness

Das bieten wir Ihnen

Eine interessante Produktpalette, spannende Geschäftskonzepte sowie ein motiviertes und selbständiges Arbeiten mit viel Spaß in einem jungen Team. Dazu eine offene Unternehmenskultur mit flacher Hierarchie und schnellen Entscheidungswegen. Sie erhalten eine umfangreiche Einarbeitung und sind für ihren Verkaufsbereich eigenverantwortlich tätig. Sie organisieren Ihre Vertriebsaktivitäten aus dem Home-Office heraus und haben Freude, Ihre Kunden und Interessenten persönlich vor Ort zu beraten. Darüber hinaus erwartet Sie:

- Ein attraktives Fixgehalt zuzüglich eines ungedeckelten variablen Gehaltsbestandteils
- Neutraler Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Zuschuss zur privaten Altersvorsorge

Das sind Ihre Herausforderungen

- Eigenständige Übernahme des Sales-Prozesses von der Geschäftsanbahnung und Bedarfsanalyse über Konzeptberatung und Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Spezialisierte Bearbeitung des Marktbereiches Physiotherapie mit angeschlossener Fitness mit unserer bestehenden Produktpalette
- Systematischer Auf- und Ausbau des Kundenbestandes
- Durchführen telefonischer Kundenakquise und Wahrnehmung von Kundenterminen
- Durchführung angemessener Aftersales-Maßnahmen
- Betreuung der Reklamationsbearbeitung
- Regelmäßige Durchführung von Produkt- und Konzeptschulungen sowie unterstützender Promotion-Aktivitäten

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Berufsausbildung, gern als Physiotherapeut / Physiotherapeutin
- Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbaren Aufgaben- und Themenfeldern
- Hohe Affinität zu den Themen Fitness, Gesundheit und Ernährung
- Marktkennnisse im Bereich Physiotherapie und Fitness sowie dem dazugehörigen Netzwerk sind wünschenswert
- Sehr gute organisatorische Fähigkeiten und ausgeprägte Eigenmotivation
- Souveränes und verbindliches Auftreten, Präsentationsstärke sowie ein hohes Maß an Dienstleistungsmentalität und kundenorientierter Haltung
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu dauerhafter Reisetätigkeit
- Führerschein Klasse B

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an: bewerbung@hbsn-ag.de.